



“ Dankzij Voka en Plato ging een wereld van gelijkgestemden voor me open! Stuk voor stuk gepassioneerde ondernemers met een onverzadigbare drang naar kennis, begeleid door peters, meters en experts met maar één doel: zoveel mogelijk ervaringen delen tijdens boeiende sessies. ”

Stijn Verbrugge
Zaakvoerder Or-Tea

Ondernemers

DE KERN

- Uitwisselingsplatform voor en door ondernemers
- Doel: kennisoverdracht, netwerking en ervaringsuitwisseling
- Begeleid door ervaren meters en peters uit het bedrijfsleven
- 1 jaar – 12 sessies
- 15 deelnemers per groep
- Plato-community
- Plato: al meer dan 25 jaar een vaste waarde

WAAROM DEELNEMEN?

Als bedrijfsleider van een kmo is het uiterst belangrijk om in uzelf te blijven investeren. Plato Ondernemers richt zich tot zaakvoerders die zich willen professionaliseren in één of meerdere managementdomeinen.

Plato Ondernemers behandelt diverse thema's rond ondernemerschap, die grotendeels bepaald worden door de behoeften en noden die leven bij de ondernemers. Door in een vertrouwelijke en open sfeer ervaringen te delen met collega-ondernemers, zal u meer nieuwe inzichten verwerven dan ooit tevoren. U verzamelt niet alleen kennis en praktische tips & tricks, maar legt ook kwaliteitsvolle contacten met gastexperts en collega-deelnemers.

DE PLATO-ROOS

Aan het begin van het jaar vragen wij u een nulmeting in te vullen. Op deze manier peilen we heel gericht naar uw beginsituatie. Deze nulmeting wordt gevisualiseerd in de Plato-roos. U kunt zo nagaan waar u zich situeert en waarop u zich in de komende sessies dient te focussen. De Plato-roos helpt u tevens bij het kiezen van de juiste Plato-groep. Op het einde van het Plato-jaar evalueren we opnieuw om na te gaan of u gegroeid bent doorheen de sessies.



AGENTSCHAP
INNOVEREN &
ONDERNEMEN



Vlaams
netwerk van
ondernemingen

Samen voor sterk ondernemen

plato

Algemeen Management

STRATEGIE/MISSIE/VISSIE – AANWERVEN
VAN PERSONEEL – BALANSANALYSE
– INTERN OF EXTERN KAPITAAL
– MARKETING – VERLONING –
ONDERHANDELINGSTECHNIEKEN
– MOTIVEREN VAN UW MEDEWERKERS –
COMMUNICATIEBELEID – KPI'S – ...

Meer info: anouk.andries@voka.be

Jong Ondernemen (bedrijven jonger dan 8 jaar)

Start op 22 maart 2018

Zijn de bouwstenen van uw startende onderneming gelegd? Maakt uw onderneming een gecontroleerde groei door? Wenst u zich te verdiepen in het optimaliseren van uw bedrijfsvoering? Voelt u de noodzaak om efficiënter om te springen met de bedrijfsmiddelen die u hebt op vandaag?

Dan bent u bij Plato Jong Ondernemen aan het juiste adres! Samen met de andere deelnemers bepaalt u zelf uw jaartraject onder begeleiding van Voka.

Kmo (5 – 70 werknemers)

Start op 22 maart 2018

Deze Plato-groep is een netwerk voor ondernemers die al enkele jaren bezig zijn en honger hebben naar meer. Wilt u nog groeien, zoek t u een klankbord en wilt u bijleren? Dan bent u bij Plato Algemeen Management op de juiste plaats. De onderwerpen die aangekaart zullen worden gedurende het jaar, zijn diegene die jullie binnen jullie groep zelf aanbrengen aan het begin van het traject.

XL (bedrijven met meer dan 70 werknemers)

Startdatum nog te bepalen

Plato Ondernemers Algemeen Management XL is een samenwerking met Voka Oost-Vlaanderen en richt zich tot ondernemers van de grotere kmo's met groeiambities die zich willen professionaliseren in diverse managementdomeinen. Het programma wordt bepaald op de kick-off in samenspraak met alle deelnemers. Het volledige traject verloopt samen met Oost-Vlaamse ondernemers.

Ondernemers

Strategie

Start op 29 maart 2018

Het maken van de juiste strategische keuzes op het juiste moment is gemakkelijker gezegd dan gedaan. Welke zijn de belangrijkste keuzes, wie neemt deze en wat kunnen de gevolgen zijn? Hoe gaat u om met toevallige opportuniteiten en kent u de sterktes en zwaktes van uw bedrijf?

GROEISTRATEGIE – WAARDECREATIE VOOR DE KLANT – SWOT-ANALYSE
– STAKEHOLDERS – STRATEGISCHE FOCUS – ONDERSCHIEDEND
VERMOGEN – STRATEGISCH ACTIEPLAN – CONCURRENTIEANALYSE
– INTERNE EN EXTERNE COMMUNICATIE – VAN STRATEGIE NAAR KPI –
WINSTGEVENDHEIDSANALYSE – ...

Meer info: anouk.andries@voka.be

Next Generation

Start op 29 maart 2018

Zin om deel uit te maken van een enthousiast netwerk van familiale opvolgers? Dan is Next Generation iets voor u! Het is de ideale manier om te leren werken aan uw strategie en leiderschap binnen het familiebedrijf en ervaring uit te wisselen met andere familiale opvolgers.

INSPIRERENDE ONDERNEMERSVERHALEN – UW
LEIDERSCHAPSSTIJL – GROEI-AMBITIE – JEZELF/
MEDEWERKERS COACHEN – STRATEGIE-
OEFENING – INTERNE COMMUNICATIE – ...

Meer info: tine.degryse@voka.be

Bent u op zoek naar kennis omtrent hr en leiderschap, dan is het Welt-traject voor u interessant!

Meer info: www.voka.be/welt

Hr Employer Branding *nieuw*

Start op 27 april 2018

Gedurende dit Plato-traject ontwikkelt u met behulp van gastexperten de employer branding van uw bedrijf. Het traject richt zich dan ook tot hr-verantwoordelijken of zaakvoerders. Tijdens de laatste sessies krijgt u de kans om uw plan voor te stellen aan de groep en aan experts.

INTERNE POSITIONERING: BEPALEN VAN DE IDENTITEIT VAN DE ONDERNEMING EN DE VERTAALSLAG NAAR DE HR STRATEGIE - ANALYSEREN VAN DE HUIDIGE BEDRIJFSCULTUUR - BEPALEN VAN JE DOELGROEP EN DOELSTELLINGEN, EXTERNE POSITIONERING: BEPALEN VAN DE AUTHENTIEKE POSITIONERING VAN UW ONDERNEMING - OPSTELLEN VAN UW COMMUNICATIEMATRIX - METEN IS WETEN

Meer info: nele.braem@voka.be

Communicatie

Start op 29 maart 2018

Als bedrijfsleider dient u goed en duidelijk te kunnen communiceren, zowel naar uw eigen medewerkers als naar uw stakeholders. Duidelijk communiceren vraagt specifieke skills en inzicht in hoe u anderen moet benaderen, alsook een duidelijk uitgeschreven kader. Wij helpen u hierbij in dit traject met mogelijke volgende topics:

PERSOONLIJKHEIDSTESTEN – PRESENTATIETECHNIEKEN – CRISISCOMMUNICATIE – PR – NON-VERBALE COMMUNICATIE – MOEILIJKE GESPREKKEN – NETWERKING – CULTUURVERSCHILLEN – PITCHING – ONLINECOMMUNICATIE – COMMUNICATIEBELEID BINNEN HET BEDRIJF – ...

Meer info: nina.verschaeetse@voka.be

Plato Business Noord-Frankrijk

Start op 29 maart 2018

Noord-Frankrijk kan een interessante markt zijn in het kader van omzetgroei. Toch kent deze markt heel wat uitdagingen: een sterke bureaucratie, zware sociale lasten, een moeilijke toegang tot het economisch weefsel etc. Plato Business Noord-Frankrijk brengt Vlaamse bedrijven samen die ervaringen willen opdoen en kunnen delen rond zakendoen in het noorden van Frankrijk.

SOCIALE LASTEN – OPZETTEN SALESAPPARAAT – NETWERK UITBOUWEN – FRANSE ADMINISTRATIE – AANSTUREN VAN FRANSE MEDEWERKERS – PROSPECTEREN – JURIDISCHE VRAAGSTUKKEN - ...

Meer info: eva.baes@voka.be

Wenst u zich te verdiepen in sales en marketing, neem dan een kijkje op onze website. We organiseren tal van opleidingen.

Meer info: www.voka.be

Praktisch

Doelgroep: Ondernemers / Zaakvoerders

Plato-pakket:

- **Kick-off:** Startschot Plato. U leert de Plato-groep op een informele manier kennen. Samen maken we een voorlopige planning op, op basis van de vragen/behoefte van de groep.
- **10 maandelijks sessies:** U wisselt ervaringen en tips uit met collega-ondernemers. Uw meters/peters modereren en stimuleren de ervaringsuitwisseling en een expert kan zorgen voor inspirerende ideeën en inzichten. De sessies worden in onderling overleg tijdens de kick-off vastgelegd (voormiddag, namiddag of avond)
- **Collectieve sessies:** Twee keer per jaar komt u samen met een 250-tal West-Vlaamse Platonisten. Laat u inspireren door sterke praktijkgetuigenissen en boeiende sprekers. Een netwerkreceptie geeft u de kans om de andere Platonisten te leren kennen.
- **Nul- en eindmeting** onder de vorm van een Plato-roos: uw evolutie gedurende het Plato-jaar gevisualiseerd.

Investerings

Plato-deelname: € 1.560

Plato-deelname als Voka-lid: € 1.200

Plato-deelname als Voka-lid, én ingeschreven vóór 16/01/2018: € 1.080

Info en inschrijven

Inschrijven kan via bijgevoegde inschrijvingsstrook.

Meer info over Plato bekomt u bij Anouk Andries (Projectverantwoordelijke Member Services) via e-mail: anouk.andries@voka.be of telefonisch op 056 23 50 63.

Naast Plato Ondernemers is er ook Plato Experten voor kaderleden, leidinggevenden en ondernemende werknemers.

Dit is het aanbod voor 2018:

- Plato Experten Management@Work
- Plato Experten Hr Algemeen
- Plato Hr Employer Branding
- Plato Experten Supply Chain
- Plato Experten Finance
- Plato Experten Energie
- Plato Experten Digitaal
- Plato Business Noord-Frankrijk

Annulatievoorwaarden:

U bent ingeschreven vanaf het moment dat wij een ondertekend inschrijvingsformulier van u ontvangen. Dat geldt meteen als officieel inschrijvingsbewijs. Vanaf het moment van inschrijving gelden de volgende annulatievoorwaarden:

- Annuleren kan enkel schriftelijk (per e-mail of aangetekend schrijven).
- Bij annulatie uiterlijk op 31 januari 2018 wordt een administratieve kost aangerekend van € 125.
- Bij annulatie na 31 januari 2018 blijft het volledige inschrijvingsbedrag van het traject verschuldigd.
- Indien u verhinderd bent het traject te volgen kan u zich, in plaats van te annuleren, wel laten vervangen door een collega. U meldt dit via e-mail vóór de start van het traject.

Onze Plato-trajecten stimuleren onderlinge kennis- en ervaringsuitwisseling. Dat kan enkel gebeuren in een open context en vertrouwelijke omgeving met voldoende deelnemers. Voka behoudt zich dan ook het recht om een Plato-groep te annuleren wegens te weinig deelnemers (minimaal 10). Als er zich binnen de groep concurrentie voordoet, dan wordt de deelname van het concurrerende bedrijf voorgelegd aan de reeds ingeschreven deelnemer, die het recht heeft om een deelname omwille van concurrentiebeding en vertrouwelijke informatie te weigeren.

Follow us on:



plato