Klankborden Bryo Business Dates Limburg

# Jens Haemels

*Vlerick Business School*

Jens Haemels is 24 jaar jong maar heeft al de nodige opleidingen achter de rug.

* 2016 - 2017: Masters in International Management and Strategy, Vlerick Business School
* 2014 - 2016: Master of Business Economics, KU Leuven
* 2011 - 2014: Bachelor in Applied Economic Sciences, KU Leuven
* 2005 - 2011: Economics- Languages, Don Bosco Haacht

Smart Mobility Project

with a well known automobile company

* Reewable Energy
* Sharing Economy
* Autonomous vehicles
* Mobil
* Smart Cities

This project aims to disrupt urban mobility. We are looking for broad range of ideas and technologies. Can your start-up add value to the ecosystem above?

Let’s talk!

# Karina Urbina

*Bring The Business*

Wil jij méér klanten?

Wil jij méér zichtbaarheid?

Wil jij erkend worden als dé specialist binnen jouw vakdomein?

Wil jij veel geld verdienen?

Wil jij groeien als persoon en met jouw bedrijf?

 Ik kan jou helpen op volgende domeinen:

Rendabel business model

Branding/ hoe genereer je snel visibiliteit online en off-line

Hoe verkoop je sneller, beter en efficiënter (sales)

Hoe trek je spontaan klanten aan

Hoe gebruik je sociale media om jouw business te boosten

Hoe moet je alles automatiseren om je te focussen op jouw core-business.

# Paul Van Dessel

*Fin-Co*

53 jaar, meer dan 25 jaar ervaring in de financiële wereld. Auteur van “Krediet voor Ondernemers”, Lannoo. Advies en begeleiding op het vlak van (groei)financiering. Aandachtspunten bij de integratie van het commercieel plan in de financiële prognose. Hoe maak je een prognose realistisch en aantrekkelijk voor investeerders?

# Luc Vandenbosch

*C-manager*

“International plant manager with strong experience in supply chain, offshoring, factory & supplier audits and contract negotiation. Luc works since 2011 as Interim Manager and has strong expertise and experience in plant (general) management, crisis management, business development, supply chain strategy and strategic procurement. He worked in different sectors (medical nutrition, electric household appliances, food, automotive, blue stone mining & processing, home decoration, building materials) and this in Belgium, Europe, Eastern Europe, Asia, South-America and Australia for multinationals, SME’s and venture capitalists.”

# Wouter Pinxten

*Allround Business Solutions*

Management consultant digitalisatie. AB Solutions ondersteunt kleine en grote bedrijven met hun vragen rond digitalisatie.Dit advies is gebaseerd op meer dan 20 jaar praktische ervaring met automatiseringstrajecten. Naast een plan van aanpak, begeleidt ons team organisaties bij hun investeringen en het veranderingsproces dat gepaard gaat met digitalisering.Hierbij wordt er niet enkel rekening gehouden met technologie maar wordt er ook ruime aandacht gegeven aan de impact op de mensen binnen de organisatie.

# Stefan Smets

*InnoEnergy SE – Charmilie BVBA*

Opleiding: ir. Aeronautics & Aerospae, eMBA Vlerick en meerdere executive courses aan Esade.Ik ben mijn loopbaan gestart als onderzoeker Energy Technology met een focus op hybride/elektrische voertuigen en elektrische energie opslag. Vrij snel de stap gezet naar het ondernemerschap, waar ik – samen met enkele vrienden – dit heb uitgebouwd tot een groep met 135 medewerkers en 100 M€ omzet, actief in heel Europa in de hernieuwbare energie sector. Na enkele jaren als investeerder en begeleider van start-ups in Europa (Zweden, Benelux, Duitsland, Polen, Frankrijk, Spanje en Portugal), heb ik recent een wijnhandelaar overgenomen.Ruime ervaring in het opstarten en groeien van bedrijven, netwerk in heel Europa, zowel hightech als energie als retail sector.Interesse om eveneens financieel te ondersteunen, i.e. investeren in groeibedrijven.

# Robert Ceuppens

*Concentra*

Ex CEO van mediagroep Concentra en huidig bestuursvoorzitter van deze groep is Robert Ceuppens. De verschuivingen in het medialandschap volgt hij op de voet en hij teert dan ook op een jarenlange ervaring.

# Stefan Vanderick

*Moove Forward*

Stefan is een ondernemer met een passie voor strategie, mensen en creativiteit. Vanuit die insteek leidde hij jarenlang het houtbedrijf BREMS dat vooral bekend staat om zijn verfrissende en innovatieve aanpak. In 2009 werd hij daarvoor, met een eigen ontwerp van een schuifdeur, bekroond met een red dot design award: best of the best. Na de overname van BREMS door de houtgroep CRAS maakte hij daar deel uit van de directie en was hij verantwoordelijk voor strategie en creativiteit binnen de hele groep, gaande van strategische projecten in alle beleidsdomeinen tot innovatie, marketing en communicatie.Begin 2015 richte hij samen met 2 vennoten Moove Forward op om bedrijven te begeleiden met strategische projecten.

# Ine Gerrits

*PXL – Uhasselt StudentStartUp*

Is lector aan de Hogeschool PXL en Coach bij PXL-Uhasselt StudentStartUp, een initiatief dat studenten ondersteund met het opstarten van hun eigen business. Daarlangs is zij ook Co-Founder/owner van het evenementenbureau 3vents.

# Bert Shols

*Metatalk*

Our digital-first world creates so many opportunities for brands to be authentic and inspiring. I started Mast Agency to help brands shift in that direction. Ask me anything about how to efficiently set up a result driven online presence, digital strategy or webdesign.

# Johan Bastiaens

*IPMA-C*

Johan is industrieel ingenieur, ondernemer en Bryo-alumnus. In 2014 heeft hij Newpoint Professionals opgericht, samen met zijn vennoot Guy Mentens. Newpoint Professionals is een ingenieursbureau, gespecialiseerd in projectmanagement voor industriële en engineering projecten. Er zijn een 10-tal projectmanagers werkzaam die projecten leiden bij industriële productiebedrijven. Daarnaast heeft Newpoint Professionals een uitgebreid opleidingsaanbod op vlak van projectmanagement, zowel open opleidingen als in-company training. Johan geeft PM-trainingen bij Voka, Hogeschool PXL en aan de KUL. In 2015 heeft hij, weer samen met Guy Mentens, Cartesio opgericht, onder het motto: "Jobs en Events voor Engineers". Cartesio richt zich op werving & selectie en projectsourcing van technische profielen. In de afgelopen 3 jaar zijn er een 25-tal medewerkers aangeworven bij beide bedrijven, de ambitie is om in 2017 te groeien naar 40 medewerkers. Je kan bij Johan terecht voor vragen over: projectmanagement, engineering, projectsourcing, recruitering en personeelsbeleid... en alles wat er in de laatste 3 jaar voor nodig is geweest om een nieuwe organisatie leven in te blazen.

# Tilly Buelens

*Hallinto*

Tilly Buelens is een expert op vlak van bedrijfsorganisatie en -administratie. Het welslagen van een onderneming is sterk afhankelijk van een goede opvolging achter de schermen van je product of dienst. Wil je de valkuilen van startende ondernemers vermijden, zorg dan dat je machine geolied blijft. En die olie is je backoffice.

# Karl Boumans

*Leadercoach*

Karl Boumans kan je het beste omschrijven als een multi-jobber die zijn rol binnen de diverse organisaties die hij opgestart heeft vooral zelf omschrijft als een ondernemer in 6D nl. dromen – denken – durven -doen – doorzetten – delen.De zuurstof rond inspireren, ondersteunen, begeleiden en coachen van ambitie rond intrapreneurship en entrepreneurship ademt hij uit waardoor deze omgezet kan worden in energie om te ondernemen in ruimste zin van het begrip.

# Dominic Schouterden

*Directeur Ondernemersrelaties Voka – KvK Limburg*

Dominic Schouterden (50) woont in Hasselt en studeerde marketing aan de PXL. Hij heeft een jarenlange commerciële ervaring bij Nokia, Nikon, Kantoorinrichtig Stulens in Hasselt (waar hij algemeen directeur was) en Epson. Bij Voka - KvK Limburg stuurt hij het accountmanagement en de advertentiewerving. Hij is eveneens verantwoordelijk voor de uitbouw van de netwerken en het customer delight-programma van Voka – KvK Limburg.

# Filip Sergeys

*Katalysto*

Filip Sergeys is één van de oprichters van Katalysto, dat zich specialiseert zich in het duurzaam verbeteren van de uitvoerings- en innovatie kracht van ondernemingen.Filip startte zijn carrière als SAP consultant bij PriceWaterhouseCoopers en bleef in de IT sector werkzaam tot 2013.Hij maakte de overstap naar onafhankelijk consultant om zijn interesse in organisatie transformaties verder te kunnen ontwikkelen.Zijn eerst projecten waar voornamelijk lean georiënteerd, maar dat groeide uit tot opdrachten die een veel bredere kijk nodig hadden: uittekenen van operationele modellen, strategie implementaties en veranderingsmanagement.

# Raf Schroons

*Velocitas*

Raf is één van onze  Business Developers en sales bij Velocitas, een organisatie actief op vlak van holistisch business development en meer specifiek op vlak van marktontwikkeling. Onze missie bestaat erin om vanuit marktontwikkeling onze klanten te helpen groeien. Bedrijven worden steeds vaker geconfronteerd met een snel veranderende markt en moeten hun bestaansreden dan ook continu in vraag blijven stellen om een adequaat antwoord te formuleren op de behoefte van de markt: “Welke plaats heb ik op de markt?”, en “Hoe kan ik deze claimen?”

# Jan Tirez

*FIT*

Mijn loopbaan begon in het onderwijs, maar ik stapte al na twee jaar over naar de exportwereld. Daar kwam ik terecht in de uitdagende omgeving van een smeeroliebedrijf (Sun Oil Company Belgium NV, vandaag Petronas Benelux), waar ik veertien jaar internationale sales deed. In een internationaal smeeroliebedrijf kom je met alle industriële sectoren en de meest uiteenlopende aspecten van internationaal zaken doen in aanraking. Op die manier kreeg ik niet alleen een zeer grondige maar ook een zeer brede professionele vorming. Ik zette mijn loopbaan verder bij de Belgische Dienst voor de Buitenlandse Handel, waar ik mij bekwaamde in internationale juridische materies – een ideale aanvulling bij de praktische terreinervaring die ik eerder kon opdoen. Vandaag werk ik als adviseur internationaal ondernemen bij Flanders Investment and Trade en begeleid ik internationale ondernemers bij hun internationaal traject. Zowel startende als mature exportondernemingen kunnen beroep op mij doen.

# Alex De Ridder

*PMV*

Alex De Ridder is accountmanager bij PMV.PMV is een doe- en durfbedrijf dat de toekomst van de Vlaamse economie vormgeeft. Zij financiert beloftevolle ondernemingen van bij de prille start tot en met de groei en internationalisering. Met en voor de overheid, en andere partners, realiseert zij projecten die belangrijk zijn voor de welvaart en het welzijn in Vlaanderen.

# Bart Van Proeyen

*KWARTS*

I'm an analytical marketing strategist with experience in a variety of sectors (a.o. healthcare, telecom, utilities, automotive, smart services). As consultant, I guide you in commercial (trans-)formation projects.My focus on facts & figures brings critical reflections to help you moving forward. With my execution discipline, I deliver tangible results.