



PLATO 5

nu ook met innovatietraject

Verruim uw kijk op uw KMO-beleid!

Zoekt u een persoonlijke coach? Zou u wel eens willen weten hoe uw collega bepaalde zaken aanpakt?

Wie kennis heeft, maakt het verschil. Via PLATO doet u kennis op over diverse thema's. PLATO is een vormings-, begeleidings- en netwerkproject voor KMO bedrijfsleiders die zich verder willen verdiepen in hun KMO-beleid.



Voka - Kamer van Koophandel Halle-Vilvoorde start vanaf maart 2007 met de 5de editie van PLATO.

Wat heeft PLATO jou te bieden?

- een enthousiast en uitgebreid Lerend Netwerk waarin bedrijfsleiders, verantwoordelijken op een praktische en actieve manier kennis en ervaringen delen.
- een uiterst professionele groep kaderleden ("peters") uit grote ondernemingen die klaar staan om je te coachen. Ze hebben veel expertise en vormen een klankbord voor al je ideeën, vragen en knelpunten.
- een peterschapsformule die jouw onderneming begeleidt naar betere bedrijfsresultaten en een professionelere bedrijfsvoering. een project waar je zelf bepaalt, samen met het team welke topics aan bod zullen komen. (financieel, personeel, verkoop, strategie, export, innovatie,...)
- een forum waar contacten en relaties meer dan eens uitmonden in zakelijke opportuniteiten.



Wie komt in aanmerking voor PLATO 5

Het project richt zich zowel naar bedrijfsleiders van kleine ondernemingen als naar managers van middelgrote ondernemingen die aan het hoofd staan van het bedrijf of een divisie. Elke groep krijgt 2 of 3 vaste begeleiders of coaches toegewezen, dit zijn professionals uit grote bedrijven in de regio.



PLATO = Discretie

Het spreekt vanzelf dat uw bedrijf niet alle problematieken of ideeën zomaar te grabbel gooit. Daarom wordt er zorgvuldig over gewaakt om geen concurrentiele bedrijven in de groep onder te brengen. Bovendien komen in het project enkel die thema's aan bod die de groep binnen een bepaald traject samen heeft beslist. Openheid en vertrouwen zijn het succes van PLATO daarom werken we met vaste groepen en starten we met een teamseminarie.



Programma en aanpak

1. Opstartseminarie (maart 2007)

Vanuit een analyse van elke onderneming en het formuleren van de behoeften van de groepen in de verschillende trajecten wordt een aanzet gegeven voor het programma van de maandelijkse groepsessies.

2. 20 groepsessies (van maart 2007 tem december 2008)

In de eigen vertrouwde groep komen onderwerpen aan bod van de verschillende problematieken die voor een onderneming van cruciaal belang zijn. Dit via kennisoverdracht en ervaringsuitwisseling. Alle onderwerpen die aan bod komen situeren zich echter binnen een vooraf bepaald kader: financieel, personeel, verkoop en marketing, familiale opvolging, strategie, innovatie.... Een gastspreker reikt de deelnemers eerst een praktisch toepasbare kennistheorie aan. Daarna volgt vraagstelling en ervaringsuitwisseling. De coaches geven feed back en tips op basis van eigen ervaringen.

3. Individuele begeleiding

De deelnemers kunnen ook buiten de maandelijkse bijeenkomsten een beroep doen op de know how van hun begeleiders en de PLATO-coördinatie.

4. Uitbouw van een netwerk van bedrijven in de regio

De projectcoördinatie zal de deelnemers en de coaches van de verschillende groepen 4 maal samenbrengen in een groepsoverschrijdende bijeenkomst. Tijdens deze gezamenlijke bijeenkomsten krijgt iedereen vooral de kans om contacten te leggen.



Deelnamevoorwaarden aan PLATO 5 (inclusief opstartdag, groepsessies, plenaire sessies + individuele begeleiding)

Leden: € 1.020 (excl. BTW)

Niet-Leden: € 1.234 (excl. BTW)



Meer dan 50 bedrijven schreven zich reeds in voor deze unieke ervaring!

U KAN NOG STEEDS UW KANS GRIJPEN

Vul vandaag nog uw koffer met de nodige expertise, kennis en ervaring!

Bel vandaag nog voor een afspraak op het nummer 02/ 255 20 24

OPGELET: ER RESTEN SLECHTS 10 VRIJE PLAATSEN

Meer informatie: Josee Mercken - Manager Lerende Netwerken – PLATO-coördinator
Voka-Kamer van Koophandel Halle-Vilvoorde - Mediaaan 26 – 1800 Vilvoorde - FAX 02/255 20 30
E-mail josee.mercken@voka.be